



Die SERO-PumpSystems GmbH ist ein mittelständisches und familiengeführtes Privatunternehmen. Als national und international tätiger Hersteller von leistungsstarken Seitenkanalpumpen – mit einer Tochtergesellschaft in Deutschland und einer Niederlassung in den USA – bedient unser anspruchsvolles Portfolio ein Spezialsegment in der Pumpentechnik. Unsere Kunden aus der Chemie, Umwelt-, Pharma und Marineindustrie sind auf der ganzen Welt aktiv.

Höchste Qualitätsansprüche, innovative Ideen und die Zufriedenheit unserer Kunden und Mitarbeiter stehen im Mittelpunkt unserer nachhaltigen Unternehmensphilosophie. Die Business Unit „Marine“ befindet sich in stetigem Wachstum; deshalb benötigen wir am Standort Meckesheim Verstärkung und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## **(Junior-) Vertriebsingenieur für Pumpen (m/w/d) im Vertriebsinnendienst**

### **DIESE AUFGABEN ERWARTEN SIE:**

Unsere Marine Pumpen-Produktlinie setzt durch ihre Modularität und Zuverlässigkeit einen Meilenstein bei der Förderung von alternativen Kraftstoffen wie LPG, Methanol oder Ammoniak – hier befinden wir uns auf einem steilen Wachstumskurs. Diese technisch komplexen Pumpen wollen wir unseren global tätigen Kunden weiter näherbringen. Und hier kommen Sie ins Spiel, wenn Sie uns auf diesem Weg begleiten und unterstützen möchten.

Was bedeutet das im Detail für Sie als zukünftigen Mitarbeiter?

- Sie beraten Kunden und Distributoren aus dem Marineumfeld hinsichtlich unserer Produkte und Anwendungen.
- Als aktive Schnittstelle zu unseren Kunden unterstützen Sie unser Entwicklungsabteilung und die Kollegen aus der Business Unit
- Sie sind für die Auslegung und Auswahl von Pumpen zuständig, die Sie anschließend für unsere Kunden in einem Angebot zusammenführen

- Sie stimmen sich mit den Kollegen aus dem Servicebereich ab, um unsere Kunden ganzheitlich zu betreuen

## **DAS SIND IHRE STÄRKEN:**

Keine Frage, die grundlegende Ausbildung ist ein Muss! Wir suchen aber vor allem Persönlichkeiten, die mit ihrer Hands-on-Mentalität bereit sind, neue Wege zu gehen und die Grenzen des Machbaren neu zu definieren!

- Sie haben ein Studium im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Techniker Ausbildung erfolgreich absolviert.
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst von technischen Produkten wünschenswert
- Sie sind kommunikationsstark, eloquent und können Menschen für unsere Produkte begeistern
- Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen / CRM-Systemen sind wünschenswert
- Sie besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## **Ihre Chancen:**

Bei der SERO profitiert jeder neue Mitarbeiter vom Know-how und von den Erfahrungen der anderen. Wir reden offen und auf Augenhöhe miteinander und sind stets lösungsorientiert. Damit Sie bei uns langfristig Spaß an der Arbeit und den Aufgaben haben, bieten wir Ihnen folgende Benefits:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit flexiblen Arbeitszeiten/Gleitzeitregelung
- Kollegiale und teamorientierte Atmosphäre in einem Team aus jungen und erfahrenen Mitarbeitern
- Leistungsgerechte Bezahlung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub
- Selbständiges Arbeiten mit viel Verantwortung und kurzen Entscheidungswegen
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Attraktive Möglichkeit des Business-Bike-Leasings
- Gute öffentliche Verkehrsanbindung, sowie ausreichend kostenlose Parkplätze

## **Sie sind interessiert und bereit für den nächsten Schritt in Ihrer beruflichen Karriere?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung in **digitaler Form** an [jobs@seroweb.de](mailto:jobs@seroweb.de)

### **SERO PumpSystems GmbH**

Industriestraße 31

74909 Meckesheim bei Heidelberg

Telefon: +49 (62 26) 92 01-0

[www.seroweb.com](http://www.seroweb.com)